

cellent Mittelstandsberatung unterstützt Unternehmen beim Einsatz von QlikView in ihrer SAP®-Umgebung

„Die Business-Discovery-Lösung QlikView ermöglicht anwendergesteuerte Datenanalysen im Sinne einer ‚Self-Service-BI‘ und stellt für Unternehmen in Sachen Entscheidungsfindung eine wertvolle Ergänzung zu zentralisierten SAP®-Reporting-Funktionen dar.“

Ewald Schneider, Geschäftsführer cellent Mittelstandsberatung GmbH

Spezialgebiet SAP® für den Mittelstand
Galten SAP®-Systeme in der Vergangenheit oft als überdimensioniert und zu komplex für mittelständische Unternehmen, sorgen heute spezialisierte Beratungsunternehmen für eine bedarfsgerechte Implementierung.

„Eigentlich gibt es eine ganz einfache Grundregel bei der Realisierung von SAP®-Projekten im Mittelstand“, erläutert Ewald Schneider, Geschäftsführer der cellent Mittelstandsberatung GmbH. „Man sollte versuchen, über Customizing ein Standard-SAP®-System so aufzusetzen, dass möglichst viele notwendige Prozesse laufen. Und wenn neue Funktionalitäten gewünscht sind, muss das Motto ‚Anschalten‘ und nicht erst ‚Programmieren‘ lauten.“

Genau darauf hat sich das Consulting-Unternehmen spezialisiert. Hervorgegangen ist die Mittelstandsberatung aus der Fusion des Stuttgarter IT-Beratungs- und Serviceunternehmens cellent AG und der Advanced Solutions GmbH Anfang 2010.

Im November 2011 erfolgte die Ausgliederung als cellent Mittelstandsberatung GmbH. „Die cellent Gruppe hat sich ganz bewusst auf Marktsegmente gesplittet, weil die Beratung im Bereich Mittelstand anderen Anforderungen genügen muss als im Konzernumfeld“, erläutert Schneider. Darüber steuert die Tochtergesellschaft als QlikView Kompetenz-Center sämtliche QlikView-Projekte der Gruppe.

Zu den Kunden gehören im Wesentlichen produzierende Unternehmen sowie weitere Unternehmen aus unterschiedlichsten Branchen.

Um ihren Kunden im Bereich Management Reporting eine Alternative respektive Ergänzung zu SAP® BI/BO zu bieten, war die cellent Mittelstandsberatung auf der Suche nach einer geeigneten Lösung, mit der Daten aus SAP® und anderen Quellen ausgewertet werden können. Wichtigste Anforderungen waren die unkomplizierte Implementierung und Einsatzfähigkeit für umfassende Analysen: „Insbesondere für mittelständische Unternehmen, die in der Regel nicht über große IT-Abteilungen verfügen, ist eine möglichst einfache Bedienbarkeit essentiell, um in den Fachabteilungen auf die notwendige Akzeptanz zu stoßen“, verdeutlicht Schneider.

QlikView als ideale Portfolioergänzung

Das Rennen machte schließlich die Business-Discovery-Lösung QlikView, die anwendergesteuerte Business Intelligence ermöglicht und selbst bei hohen Datenmengen, den ‚Big Data‘, hoch performant arbeitet: Die Antwortzeiten liegen auch dann im Sekundenbereich. Die Benutzeroberfläche von QlikView ist selbsterklärend gestaltet. Steuerungs- und Auswahlmöglichkeiten per Mausclick und Farbkombinationen bilden die Grundlage für ein intuitives Arbeiten.

„Auch die Entwicklungszeiten liegen nur bei ungefähr einem Zehntel des Aufwands, der bei anderen Lösungen notwendig wird“, ergänzt Schneider.

„Außerdem hat uns gefallen, dass QlikView als integrierte Lösung Analysen, Anwendungen und Reporting in einer Architektur vereint“, so der

Partnerschaft im Überblick

cellent Mittelstandsberatung GmbH

Die cellent Mittelstandsberatung GmbH als Teil der cellent Firmengruppe ist mit über 700 Mitarbeitern, 100 Millionen Jahresumsatz und Standorten in Deutschland, Österreich und der Schweiz ein führendes IT- und Serviceunternehmen und versteht sich dabei als umfassender IT-Partner von der Beratung, Entwicklung bis zur Umsetzung nahezu aller IT-Themen rund um SAP®, QlikView®, mobile Lösungen, CRM und Microsoft® Infrastruktur Lösungen sowie Managed Services. Zu den Kunden gehören insbesondere Unternehmen der Fertigungsindustrie, der Automobil- und Zuliefererindustrie, der Elektronik- und Elektroindustrie sowie aus dem Maschinen- und Anlagenbau und dem Dienstleistungsbereich.

www.cellent-mittelstandsberatung.de
www.cellent.de



Branche

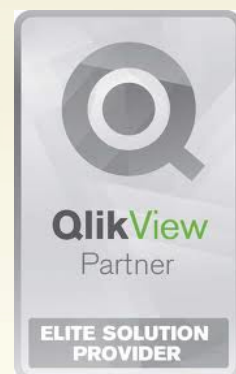
Dienstleistung

Standort

Deutschland, Schweiz, Österreich

Vorteile

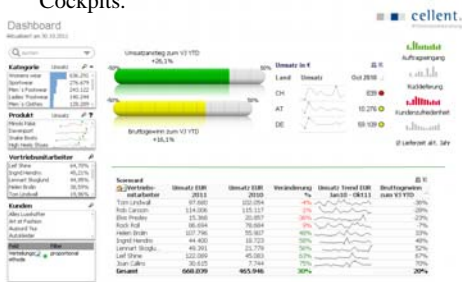
- Ergänzung des Produktportfolios um eine Alternativlösung respektive als Add-on zu SAP® BI/BO
- QlikView-Eignung sowohl für kleine und mittelständische Unternehmen als auch Konzerne



Geschäftsführer weiter. „Anfangen von Dash-Boards über die Datenbetrachtung von der Hubschrauberperspektive bis auf Detailebene bis hin zur assoziativen Suche wird der gesamte BI-Bereich abgedeckt. Dieses breite Spektrum haben wir bei keiner anderen Lösung gesehen.“

Dass QlikView tatsächlich die ideale Ergänzung des Produktportfolios der cellent Mittelstandsberatung ist, belegen zahlreiche Kundenprojekte im SAP®-Umfeld, in denen überwiegend von dem Consulting-Unternehmen selbst entwickelte QlikView-Templates auf SAP®-Basis zum Einsatz kommen.

Dazu gehören unter anderem Vertriebs-, Bestands-, Produktions- und Finanz-Cockpits.



QlikView Vertriebs-Template für SAP®-Daten

30 Neukunden in 18 Monaten

Für den Medizintechnik-Anbieter BOWA Electronic GmbH & Co. KG wurde beispielsweise ein komplettes Vertriebs-, Produktions- und Finanz-Cockpit mit SAP®-Anbindung realisiert.

Die Daimler AG setzt im PKW-Bereich auf ein SAP®-basiertes Procurement Cockpit aus dem Hause cellent.

Für RWE begleitet die Unternehmensberatung den Evaluierungsprozess der Enterprise-Fähigkeit von QlikView.

Für Boehringer Ingelheim Pharma realisiert cellent Applikationen für die Bereiche Vertrieb und Marketing.

Der Deutsche Fußballbund (DFB) setzt das Reporting zu den Spielberichten für die 3. Liga mit QlikView um.

Diverse Vertriebscockpitfunktionen sowie

ein Produktions-Cockpit hat die cellent Mittelstandsberatung für die STIHL Kettenwerk GmbH & Co KG in der Schweiz umgesetzt.

Zu den weiteren Unternehmen, bei denen cellent QlikView im SAP-Umfeld implementiert hat, gehören beispielhaft Freixenet, Günter & Schramm, Dunker Motoren, S1nn oder Blitz Rotary.

Auch über die DACH-Region hinaus ist cellent für Kunden im Einsatz: „Lizenzumsätze erwirtschaften wir in Deutschland, Österreich und der Schweiz, jedoch beauftragen uns immer mehr Kunden, auch die QlikView-Anbindung für Tochtergesellschaften, etwa in China, Europa und den USA umzusetzen. Das zeigt, wie viel Vertrauen diese Unternehmen in unsere Kompetenz sowohl bezüglich SAP® als auch QlikView haben“, erläutert Schneider.

Hohe Kompetenz beweist cellent nicht nur im SAP®-Umfeld sondern auch bezüglich der Anbindung des Quasi-Standard ERP-Systeme der Wohnungswirtschaft Wodis und Wodis Sigma: Speziell für Nutzer dieser Systeme hat die Mittelstandsberatung spezifische QlikView Applikationen, beispielsweise für die Analyse von Mietbuchhaltungen, entwickelt. Eingesetzt werden diese unter anderem von der GRWS Wohnungsbau- und Sanierungsgesellschaft der Stadt Rosenheim.



QlikView Applikation für ERP-Systeme der Wohnungswirtschaft

Weitere QlikView-Kunden aus der Wohnungswirtschaft sind die Vitus-Gruppe und die Wohnungsgenossenschaft Duisburg-Hamborn.

Dank der Erweiterung ihres Angebotspektrums um QlikView konnte die Mittelstandsberatung nicht nur bei Bestandskunden neue Projekte generieren, sondern auch 30 Neukunden gewinnen - so die Erfolgsbilanz nach den ersten 1,5 Jahren als QlikView-Partner.

„Unser Aufstieg im QlikView-Bereich war wirklich rasant. Wir sind Anfang 2010 als QlikView Partner gestartet, im August 2010 haben wir den ersten Lizenzumsatz gemacht. Ende 2010 waren wir bereits Elite Partner und 2011 wurden wir als umsatzstärkster Partner in der Region DACH ausgezeichnet“, freut sich Schneider.

Extra-Service QlikView Hotline

20 zertifizierte QlikView-Berater sind mittlerweile im Einsatz.

Um den Kunden getreu dem Unternehmens-Motto 'Leistung im Mittelpunkt' auch außerhalb des Projektgeschäfts bestmöglich zu unterstützen, betreibt cellent Mittelstandsberatung außerdem eine spezielle QlikView-Hotline, die wochentags zwischen 8:00 und 18:00 zu allen Fragen rund um die Business-Discovery-Lösung erreichbar ist.

„Aus der Kombination unserer umfassenden Erfahrung sowohl im Bereich SAP® als auch bezüglich QlikView und den hervorragenden Eigenschaften von QlikView als BI-Tool für SAP®-Systeme ergeben sich attraktive Marktchancen, die wir sehr erfolgreich nutzen und damit auch für QlikTech zu einem der wichtigsten Partner in der DACH-Region gehören“, so Schneider abschließend. „Denn immer mehr mittelständische Unternehmen erkennen, dass eine integrierte Software-Lösung zur kaufmännischen Betriebsführung den Unternehmensalltag deutlich erleichtert.“

„Durch die Integration von QlikView in ihre SAP®-Umgebung können unsere Kunden das Potential ihrer SAP®-Daten voll ausschöpfen.“

Ewald Schneider, Geschäftsführer cellent Mittelstandsberatung GmbH